

Guía para Iniciar Su Propio Negocio de Corte y Grabado

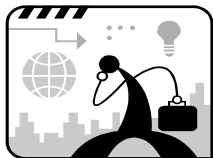
por Epilog Laser





Tabla de Contenidos

Entonces, quiere iniciar un negocio de grabado?	2
Es ésta una oportunidad de franquicia?	3
Es un negocio de grabado láser apropiado para usted?	4
Qué necesito para empezar?	5
Qué tan fácil es crear un grabado?	6
Potencial de Ganancias usando un láser	7
Cálculo de los Precios	7
Ejemplo de Precios	8
Especialización versus una gran línea de productos	9
Haciendo mercadeo para su negocio láser	10
Cómo consigo clientes?	10
Asociaciones o Cámaras de Comercio	10
Ferias	11
Página web, volantes y tarjetas personales	11
Cuál es el primer paso al iniciar un negocio de grabado láser?	12
4 preguntas que hacerse antes de comprar un láser	12
Qué puedo grabar con un láser?	14
Qué productos puede grabar?	14
Qué materiales puede usar?	14
Qué industrias/mercados necesitan mis servicios?	15
Entonces, está listo para iniciar su negocio de grabado láser?	16
Creando su plan de negocio	19
Preparando un plan de negocio	19
Financiación y costos iniciales	21
Qué hay en un nombre?	23
Consideraciones legales	23
Búsqueda y registro	23
Nombres de dominio	23
Determinando la estructura de su negocio	24
Propiedad unipersonal	24
Sociedades	24
Corporaciones	24
Compañías de Responsabilidad Limitada (LLC)	24
Puede hacerlo?	25



Entonces, quiere iniciar un negocio de grabado?

Muchos de los que tienen la oportunidad de ver un Sistema Epilog Láser en acción, se interesan en iniciar un negocio utilizando el equipo. Debido a la variedad de productos que pueden ser grabados o cortados, un negocio de grabado láser tiene un **potencial de ganancias virtualmente ilimitado**.

Desde artículos tradicionales, como placas, trofeos o portarretratos, hasta juguetes de alta tecnología, como MP3, celulares y tapas de portátiles, la personalización de productos es un servicio que los consumidores están dispuestos a pagar y le aumenta el valor al producto que usted ofrezca.

Pero, es un sistema de grabado láser adecuado para usted? Está preparado para las múltiples decisiones que se deben tomar antes de comprar un sistema de grabado láser?

Esta guía le dará una idea inicial al responder muchas de las preguntas fundamentales que debe hacerse antes de entrar en esta aventura maravillosa. El propósito de esta guía no es darle un plan de negocio, sino que está diseñada para abrirle paso en el camino a establecer su propia operación de grabado láser.

Somos imparciales? Por supuesto que no - queremos que usted compre una Epilog! Pero lo que le prometemos es que le daremos una gran revisión en lo que tiene que ver en tomar su decisión. Si usted decide que un sistema Epilog Láser es adecuado para usted, grandioso! Si no, queremos que se informe lo máximo posible mientras toma la decisión.

Usted también aprenderá lo siguiente:

- Es esto una oportunidad de franquicia?
- Es un láser adecuado para mí?
- Qué necesito para empezar?
- Potencial de ganancias usando un laser
- Como hacer mercadeo a una compañía láser

Explore esta guía y decida por usted mismo si un sistema de grabado láser es adecuado para usted. Aunque no responderá todas sus preguntas, esperamos que le dará un mejor entendimiento en cuanto a lo que puede esperar cuando inicie su negocio. Haga una lista de preguntas y su distribuidor podrá ayudarle en cualquier preocupación adicional.

Es ésta una oportunidad de franquicia?

No, Epilog Láser no opera como una franquicia. Cuando usted trabaja con Epilog, usted simplemente comprará el sistema láser que pueda incorporar al negocio que **usted** quiera.

Por qué es esto mejor que una franquicia?

- **Bajos costos de Inicio**
Si usted no tiene el capital líquido para los altos cargos que vienen acompañados con una franquicia, un láser es una solución de bajo costo para iniciar una aventura de negocio. Ya sea que usted compra el láser o lo adquiera por leasing, el costo es mucho más bajo que una franquicia.
- **No hay regalías**
Las franquicias a veces pagan regalías, cargos por publicidad y otros pagos para sus oficinas principales. Con un sistema Epilog, usted sólo paga el precio del equipo y eso es todo. Nosotros consideramos que sus ganancias son eso - suyas.
- **Horarios Flexibles**
Muchas personas en el negocio del grabado sólo lo hacen a medio tiempo; no tiene que dedicarse todo el tiempo. Por lo tanto, si usted desea iniciar su propio negocio de grabado láser, no tiene que renunciar a su trabajo actual. Una vez su negocio está andando, puede convertirlo en un trabajo de tiempo completo.
- **Libertad Creativa**
Paute donde quiera. Trabaje las horas que quiera. Establezca políticas y precios que sean únicas para su negocio. Grabe lo que quiera crear. Un negocio de grabado le da la libertad (creativa y de cualquier otra forma) que usted no encontrará en un sistema de franquicia.